

## CDI : Chiffreur

Vous assurez l'interface entre les équipes commerciales et le bureau d'études sur les phases d'avant-projet

### VOS MISSIONS

Sous la responsabilité du Directeur des Opérations, vous assurez l'interface entre les équipes commerciales et le bureau d'études sur les phases d'avant-projet.

Votre client interne est le Directeur Commercial. Par rapport à ses instructions, vous gérez votre pipeline d'offres à remettre, avec un engagement en terme de délais.

Vous avez la charge d'estimer en amont les coûts des projets dans une optique de rentabilité et d'élaborer la proposition technique.

#### Missions principales

- Avec l'appui du Bureau d'Etudes (BE), vous réalisez le dimensionnement du projet, en réponse au cahier des charges ou suite à une étude de faisabilité réalisée. En particulier, vous modélisez le projet client et vous choisissez la meilleure solution du point de vue technico-économique.
- Vous chiffrez les éléments de la solution technique élaborée :
  - Consultation et pré-négociation du matériel
  - Chiffrage / budgétisation des solutions ;
  - Réalisation du planning contractuel ;
  - Offre technique, positionnement d'un prix de revient.
- Vous rédigez les offres techniques et notamment les annexes techniques qui seront utilisées pour les contrats (avec l'appui des spécialistes du Bureau d'Etudes).
- Vous réalisez les premières étapes de la réponse aux appels d'offre, et notamment :
  - La lecture du cahier des charges techniques et contractuels ;
  - Le dimensionnement ;
  - La collecte des éléments de performance (avec l'appui du BE) ;
  - Le chiffrage (budget, planning etc..) ;
  - La rédaction de l'offre ;
  - La conformité de l'offre.
- Vous êtes amenés à réaliser des visites de site pour comprendre le besoin client et le reformuler en termes techniques.

#### Organisation et capitalisation du retour d'expérience

En parallèle de ces missions, vous pérennisez le processus de chiffrage en optimisant les outils :

- Mise à jour des bases de données de prix fournisseurs ;
- Assimilation du retour d'expérience sur les projets réalisés pour le réincorporer dans les nouvelles offres (prix, performances, délais) ;
- Développement d'outils de dimensionnement simplifié.

### PROFIL RECHERCHÉ

De formation Bac+5 type école d'ingénieur (spécialité énergétique privilégiée), vous justifiez d'une expérience de trois ans minimum en gestion de projets, modélisation, réalisation d'études d'avant-projet avec volet technico-économique.

Vous avez une expérience de l'industrie et des projets industriels (conception, réalisation, chantier, mise en service).

Vous disposez d'une excellente culture technique sur les aspects procédés et thermique industrielle. Idéalement vous avez une bonne connaissance des principes en électricité, mécanique, automatisme, thermique, génie civil.

Vous avez une expérience dans la modélisation technico-économique de projets, la réalisation de plan d'affaire avec chiffrage CAPEX/OPEX.

Vous êtes autonome, curieux, rigoureux et avez un bon relationnel, ainsi qu'un goût pour le développement commercial et la relation client.

#### Compétences techniques

- Connaissances en dimensionnement de projet dans l'énergie
- Maîtrise de Excel et de la réalisation / mise à jour de base de données
- Maîtrise de l'anglais (projets à dimension internationale)
- Maîtrise des techniques de gestion de projets et outils associés (Microsoft Project, JIRA...)
- Compétences en programmation appréciées (VBA, python)
- Maîtrise d'un logiciel de chiffrage appréciée (de type Quick Devis, Optima, Pentagone, logiciels internes ou bases de données Excel)



**Ingénieur généraliste**  
Spécialité énergétique



**CDI**



**Toulouse**

**CDI**

Début : le plus tôt possible

**CV + LETTRE DE MOTIVATION**

[recrutement@ecotechceram.com](mailto:recrutement@ecotechceram.com)

### ECO-TECH CERAM

Plus de 50 % de l'énergie est consommée sous forme de chaleur et plus d'un tiers de l'énergie consommée est perdue sous forme de chaleur (soit l'équivalent de 2450 Mt de CO<sub>2</sub> par an). Les industriels ont la volonté de réduire leur consommation d'énergie pour améliorer leur compétitivité et réduire leur empreinte carbone. Cela étant, ils n'ont ni le temps, ni les moyens de s'en occuper correctement.

Afin de pouvoir accompagner ces industriels dans leur transition bas carbone, Eco-Tech Ceram, triple lauréat du concours mondial de l'innovation, a fondé une équipe de 25 collaborateurs (docteurs, ingénieurs et techniciens) spécialisés dans la thermique industrielle, le stockage de l'énergie, le choix des matériaux, l'automatisme et l'ingénierie de financement. Nous comprenons les besoins des clients afin de pouvoir proposer des solutions clé en main techniques et financières. Les industriels peuvent désormais réaliser des économies dès la première année sans avoir à investir.

Tenant compte de l'importance du marché, Eco-Tech Ceram a su s'entourer d'actionnaires publics (BPI, Région Occitanie, ADEME) et privés (RGREEN, QAIR, JOHES) capables d'accompagner l'entreprise sur le long terme en France et à l'international.

Le défi énergétique et climatique est immense, Eco-Tech Ceram veut avoir un impact maximal et doit pour cela réussir sa mutation d'une PME innovante vers une ETI leader sur son marché (énergie décarbonée).