



Responsable Commercial H/F

CDI Temps plein

Lieu : Balma (31, Occitanie), Déplacements réguliers sur sites clients en France et à l'étranger

Date de début souhaitée : Fin 2024/Début 2025

Salaires : 50K fixe + 50K variable sur objectifs + Voiture de fonction (le tout selon profil).

Sous la responsabilité de la direction, vous assurez les missions suivantes :

Vous mettez en œuvre la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise :

- ⇒ Vous contribuez à l'élaboration de la stratégie commerciale ;
- ⇒ Vous mettez tout en œuvre pour réaliser les objectifs commerciaux et vous êtes commissionné sur leur réalisation (contrat compris entre 0,5 et plusieurs M€) ;
- ⇒ Vous participez à la création de valeur pour l'entreprise par des propositions de développement de nouvelles offres et partenariats stratégiques ;
- ⇒ Vous prospectez les marchés cibles, vous rédigez les offres (solutions et ingénierie financière) et vous négociez jusqu'à la signature ;
- ⇒ Vous participez à des salons, conférences, forums afin d'améliorer la visibilité de la marque ;
- ⇒ Vous menez une veille concurrentielle constante et assurez les reportings ;
- ⇒ Vous collaborez activement avec tous les services de l'entreprises.

Poste pouvant évoluer vers du management.

Votre profil :

De formation BAC+5 types écoles d'ingénieurs ou écoles de commerce, vous justifiez d'une expérience significative sur une fonction similaire dans un environnement industriel.

Vous êtes mobile en France et à l'internationale et maîtrisez l'anglais des affaires. Vous êtes à l'aise avec les aspects financiers et maîtrisez les bases de l'ingénierie financière (tiers financement/SPV).

Négociateur et convaincant, vous savez argumenter, convaincre et obtenir des résultats probants dans des contextes où les contraintes de temps sont fortes.

Contexte :

Eco-Tech Ceram est une entreprise innovante spécialisée dans la valorisation des déchets thermiques industriels. Depuis 2014, elle développe des solutions écologiques et économiques permettant aux industries de réduire leurs coûts énergétiques et leur empreinte carbone, tout en améliorant leur compétitivité.

En collaborant avec de grandes entreprises, Eco-Tech Ceram se positionne comme un partenaire clé pour ceux qui souhaitent intégrer des solutions durables et rentables dans leurs processus industriels.

Nous recherchons un commercial dynamique pour rejoindre notre équipe engagée dans la transition écologique et accompagner l'entreprise dans son développement. Si vous avez le goût du challenge, un excellent sens de la négociation, et que vous êtes motivé par l'atteinte de résultats concrets, cette opportunité est faite pour vous.

Vous serez challengé sur des objectifs ambitieux et aurez l'opportunité de contribuer activement à la croissance de notre entreprise, tout en promouvant des solutions durables et innovantes dans un cadre stimulant et enrichissant.

Candidature avec CV à envoyer à : recrutement@ecotechceram.com