



Directeur Commercial H/F

Poste de cadre à pourvoir en CDI temps pleins dans le cadre d'un forfait annuel de 218 jours travaillés
Lieu : Balma (31, Occitanie)
Date de début souhaitée : Début 2025

Placé sous la responsabilité de la Direction Générale, vous pilotez la stratégie commerciale de l'entreprise pour assurer son développement et sa compétitivité.

Vos missions seront les suivantes :

Vous participez à la définition de la stratégie commerciale de l'entreprise :

- Vous définissez le PAC avec l'équipe commerciale et en garantissez l'application ;
- Vous fixez les objectifs commerciaux et vous vous assurez de leur réalisation (contrat compris entre 0,5 et plusieurs M€) ;
- Vous participez à la création de valeur pour l'entreprise par le développement de nouvelles offres et partenariats stratégiques ;
- **Vous prospectez les marchés cibles, vous rédigez les offres (solutions et ingénierie financière) et vous pilotez la négociation jusqu'à la signature ;**
- Vous participez à des salons, conférences, forums afin d'améliorer la visibilité de l'entreprise ;
- Vous menez une veille commerciale et concurrentielle constante et assurez les reportings ; - Vous collaborez activement avec tous les services de l'entreprises.

Vous recrutez, formez, encadrez l'équipe commerciale et veillez à sa montée en Compétence.

Votre profil :

De formation BAC+5 types écoles d'ingénieurs ou écoles de commerce, vous justifiez d'une expérience significative sur une fonction similaire dans un environnement industriel avec du management d'équipe d'au moins 10 ans.

Vous êtes mobile en France et à l'internationale et maîtrisez l'anglais des affaires. Vous êtes à l'aise avec les aspects financiers et maîtrisez les bases de l'ingénierie financière (tiers financement/SPV).

Négociateur et convaincant, vous savez argumenter, convaincre et obtenir des résultats probants dans des contextes où les contraintes de temps sont fortes.

Contexte :

Rejoignez une entreprise à la pointe de l'innovation !

Eco-Tech Ceram est une entreprise innovante spécialisée dans la valorisation des déchets thermiques industriels. Depuis 2014, elle développe des solutions écologiques et économiques permettant aux industries de réduire leurs coûts énergétiques et leur empreinte carbone, tout en améliorant leur compétitivité.

En collaborant avec des leaders industriels, nous sommes devenus un partenaire stratégique pour intégrer des pratiques durables et rentables.

Aujourd'hui, forts d'une levée de fonds majeur, nous entamons une phase d'expansion internationale ambitieuse avec la création de nouvelles filiales.

Nous recherchons un(e) Directeur(trice) Commercial(e) ambitieux(se) et engagé(e) pour piloter la stratégie commerciale de notre entreprise en pleine expansion. Vous aurez la responsabilité de manager une équipe de commerciaux, de définir des plans d'action performants et de garantir l'atteinte d'objectifs.

Ce poste, alliant leadership, stratégie et sens du résultat, offre une opportunité unique de contribuer activement à la réussite de notre mission dans un environnement stimulant.

Candidature avec CV à envoyer à : recrutement@ecotechceram.com