

CHEF DE PROJET H/F

- *Type de poste* : CDI Cadre (Statut cadre, forfait annuel de 218 jours travaillés)
- *Lieu* : Au siège de l'entreprise à Balma (31, Occitanie)
- *Date de début* : Dès que possible
- *Salaire* : A discuter selon expérience
- *Postuler* : recrutement@ecotechceram.com

REJOIGNEZ UNE ENTREPRISE A LA POINTE DE L'INNOVATION !

- Eco-Tech Ceram (ETC) est une **société d'ingénierie innovante fondée en 2014** et plusieurs fois primée au **Concours Mondial de l'Innovation** dont la raison d'être est la **décarbonation de la chaleur industrielle** en proposant des solutions robustes, durables et rentables. Nous avons développé et breveté deux technologies clés :
 - L'Eco-Stock® : un système de stockage de chaleur haute température (jusqu'à 1000°C)
 - Le Power-To-Heat : qui permet de convertir l'électricité en chaleur décarbonée
- Basée en région toulousaine, Eco-Tech Ceram compte aujourd'hui 15 collaborateurs. Forte de 10 ans d'expérience, d'un solide capital technologique, d'une R&D reconnue et de projets industriels réussis, l'entreprise vient de réaliser une **levée de fonds de 16 M€** pour accélérer son déploiement en Europe. L'entreprise entre désormais dans une **phase d'expansion ambitieuse**, avec l'objectif de réaliser **8 M€ de chiffre d'affaires en 2026 et 66 M€ en 2030**.
- Dans ce cadre, Eco-Tech Ceram a la volonté de significativement renforcer son équipe technique et opérationnelle et recherche **un(e) Chef de Projet rigoureux(se) et dynamique** pour piloter le déploiement des projets, à compter de leur signature jusqu'à leur mise en service industrielle.

VOTRE MISSION CONSISTERA A GARANTIR LA PARFAITE EXECUTION DES PROJETS D'ECO-TECH CERAM.

Placé sous la responsabilité du Directeur des Opérations, vous avez la responsabilité du suivi du bon déroulé des projets de valorisation de chaleur fatale dans l'industrie à compter de leur signature jusqu'à leur mise en service industrielle.

Ce poste à responsabilité, alliant leadership, capacité à organiser et sens de la relation client, offre une opportunité unique de contribuer activement à la croissance de l'entreprise dans un environnement innovant et stimulant.

Vos principales missions seront les suivantes :

- Planification
 - A compter de la signature de l'affaire, vous prenez le relai de l'équipe commerciale dans la relation avec le client afin de planifier et organiser le déploiement du projet et le chantier relatif.
 - Vous organisez les différentes étapes du projet (passage de commandes matériel et prestataires, coordination de l'intervention des différents fournisseurs et sous-traitants,

établissement du budget, construction du planning détaillé, identification du chemin critique).

■ Réalisation

- Vous accompagnez et coordonnez les équipes dans la réalisation du projet jusqu'à la mise en service et la livraison finale au client.
- Vous avez la charge du suivi du déploiement de la solution technique, du chantier, du budget et du respect des délais. En cas de dérive par rapport au prévisionnel, il est de votre responsabilité d'en avertir votre hiérarchie et de définir ensemble des solutions correctives.
- Vous restez l'interlocuteur privilégié du client tout au long de la phase de réalisation et d'exécution du projet
- Vous validez la conformité réglementaire et la sécurité sur les chantiers.
- Vous validez la conformité de l'installation par rapport au cahier des charges initial.
- A la fin de chaque affaire, vous avez la charge de la capitalisation du retour d'expérience et de façon plus générale de l'amélioration des processus pour augmenter la rentabilité et l'efficacité des projets.

VOTRE PROFIL : PROFESSIONNEL AVERE DE LA GESTION DE PROJET DANS L'INDUSTRIE, RIGOUREUX ET ENGAGE !

- Diplômé(e) de niveau Bac+5 (Ecole d'Ingénieur ou toute autre formation dans la gestion de projets industriels ou construction), vous avez une **expérience significative sur une fonction similaire au sein d'une équipe de maîtrise d'œuvre ou de construction clé en main** et maîtrisez notamment les outils et méthodes de la gestion de projet (élaboration de WBS, utilisation de JIRA, Ms Project, Gant Project...) et de reporting interne.
- Vous maîtrisez les enjeux de la chaleur industrielle décarbonée et la **méthodologie de gestion et d'exécution de projets industriels d'envergure dans les domaines de l'énergie**. Sans être spécialiste des domaines d'expertise clés de l'entreprise (procédé, électricité, automatisme), vous avez une culture générale de ces sujets et vous saurez vous appuyer sur les spécialistes du Bureau d'Etudes d'Eco-Tech Ceram pour réaliser vos missions et tâches.
- Vous avez le **sens des relations interpersonnelles et de l'animation traverse** : en particulier, vous avez déjà été en interface matricielle avec (i) des ingénieurs bureaux d'étude dans le domaine mécanique, procédés thermiques, électricité et automatisme, avec (ii) des fournisseurs industriels d'équipements et (iii) des clients industriels.
- Vous avez l'expérience de réceptionner des équipements, de finaliser les livrables et livrer des projets (obtention des certifications CE, des Procès-Verbaux de Réception).
- Vous êtes à l'aise avec la lecture et l'interprétation des termes contractuels du contrat Client et de contrats fournisseurs
- Enfin, vous êtes doté des qualités suivantes :
 - Sens de l'organisation et rigueur
En tant que garant de la tenue des objectifs de qualité, coût et délais de la mise en œuvre des projets industriels d'Eco-Tech Ceram, vous devez faire preuve de qualités indéniables

de coordinateur, d'organisation méthodique et rigoureuse, et promouvez la culture de l'excellence auprès de l'ensemble des parties prenantes.

- Gout pour la performance et exigence

Vous êtes doté d'un gout pour les solutions techniques complexes et pour leur mise en œuvre. Dans un contexte où les contraintes de temps et de budget sont fortes et où les projets sont amenés à se multiplier, vous savez prioriser les tâches avec sérénité sans compromis sur la qualité d'exécution dans un souci permanent de respect des délais et des budgets.

- Orientation client

Vous avez un gout naturel pour le relationnel et la gestion d'affaire en milieu industriel, et êtes doté d'un sens de l'écoute et d'une sensibilité pour la satisfaction-client, ainsi que d'un gout pour les solutions technico-commerciales complexes

MODALITES

- Vous êtes basé dans nos locaux à Balma.
- Vous avez la capacité de vous déplacer, notamment pour le suivi des chantiers dont vous avez la responsabilité ou pour des visites clients et/ou fournisseurs quand votre présence est nécessaire et/ou pertinente.
- Vous maîtrisez l'anglais des affaires.
- Le poste est à pourvoir dès que possible.
- La rémunération sera définie selon l'expérience et les qualifications du candidat retenu.

EN SAVOIR-PLUS SUR ECO-TECH CERAM :

*ETC accompagne les industriels dans leur transition énergétique en valorisant la chaleur fatale et en électrifiant la chaleur avec un double objectif : **réduire leur dépendance aux énergies fossiles et améliorer leur compétitivité**. À ce jour, nos solutions ont permis **d'éviter plus de 3 000 tonnes de CO₂** grâce à 4 installations déployées auprès de leaders industriels tels que Arcelor Mittal, ThyssenKrupp, Wienerberger ou Villeroy & Boch. Face à une demande en forte croissance, plusieurs millions d'euros de contrats sont en cours de finalisation.*

Notre ambition : devenir un acteur stratégique de la **décarbonation de l'industrie et de la protection de l'environnement**. Nous avons prouvé qu'il est possible de concilier compétitivité industrielle et transition énergétique, et nous sommes guidés par la conviction que l'industrie européenne peut se décarboner sans compromis sur la performance économique. Fort de cette réussite, notre ambition est désormais de dupliquer nos solutions à grande échelle pour devenir l'un **des leaders européens de la décarbonation industrielle**.

Notre proposition de valeur repose sur une approche intégrée :

- **Nous concevons, développons, finançons et exploitons** des installations de décarbonation (échangeurs thermiques, stockage thermique haute température, Power to Heat, etc.).
- Grâce à notre propre structure d'investissement, nous pouvons **financer jusqu'à 100 % des projets**, garantissant à nos clients industriels une chaleur compétitive, stable et décarbonée.



NOTE RELATIVE AUX DONNEES PERSONNELLES RGD

Nous conservons les coordonnées que vous nous transmettez (adresse email, numéro de téléphone, CV, lettre de motivation...) lors de votre candidature pendant 1 an, pour mener à bien la phase de candidature et pour vous contacter de nouveau selon votre profil et nos opportunités. Si vous ne souhaitez pas que nous conservions vos coordonnées à l'issue de la phase de candidature, merci de nous l'indiquer lors de nos échanges.